

SP12 - Anticiper les risques inhérents au commerce international

Approche chronologique des différentes phases



OBJECTIFS

Recenser, décrypter, comprendre et analyser chronologiquement l'ensemble des risques inhérents au déroulement d'une opération à l'international.



APPROCHE PÉDAGOGIQUE

Présentation nourrie de retour d'expérience, d'exemples, cas concrets et exercices adaptés, permettant aux participants de s'approprier la démarche et les outils pour une transposition optimale dans un cadre professionnel.



PRÉREQUIS ET MODALITÉS D'ÉVALUATION

Connaître les fondamentaux de l'international.

Quiz en amont et en fin de formation pour évaluer le niveau et les acquis des participants.



PROGRAMME

PANORAMA DES RISQUES

De la prospection à la bonne fin d'exécution : identifier les risques liés à l'impréparation, au plan commercial, financier, juridique, logistique et réglementaire.

L'OFFRE ET LA COMMANDE

- L'offre et le prix
- Les conditions de vente
 - Importance du choix d'un Incoterms® 2020 - Les risques liés à la non-maîtrise des Incoterms® 2020
- Les pièges à éviter
- Les points incontournables d'une offre
- CGV ou contrat
- Les clauses importantes d'un contrat international
- Planification d'une opération de A à Z

LA GESTION DU RISQUE CLIENT

- Les composantes d'une politique de couverture du risque de non-paiement
- Avantages et Inconvénients des solutions de couverture du risque de non-paiement :
 - ✓ Solutions bancaires :
 - Le crédit documentaire
 - La remise documentaire
 - La SBLC
 - ✓ L'assurance-crédit

LE RISQUE DE CHANGE

- L'exposition au risque de change.
- Politique de couverture
- intérêt comparé des solutions : banques assurances ou indexation

RISQUES LOGISTIQUES :

Emballage / Transport / Assurance transport et Douane

- De la bonne évaluation des risques logistiques.
- Anticiper et avoir une démarche globale.
- Considérer la logistique comme une clef essentielle pour sécuriser et optimiser les contrats.

EMBALLAGE : aspects juridiques et précautions à prendre.

TRANSPORT :

- Critères pour apprécier un mode de transport adapté
- Coût global/délai/sécurité
- Limites et exonération de responsabilité des transporteurs.

ASSURANCES TRANSPORT : Faut-il assurer les marchandises pendant le transport ? Recommandations.

DOUANE : Dès l'offre commerciale, identifier les principaux risques découlant des obligations douanières à l'export comme à l'import et faire un lien avec les obligations fiscales et documentaires.



4 x 0,5 jours



Dirigeants, responsables de service ou collaborateurs débutants ou non des services import-export, tant commerciaux qu'administrateurs des ventes, impliqués dans une démarche d'internationalisation de leur activité.



Spécialiste de l'ingénierie et de la gestion en finance et logistique, cette intervenante a accompagné les projets à l'international d'un grand groupe de la sidérurgie et du BTP, et formé les équipes en charge de leur réalisation. Elle a développé une refonte stratégique et une politique corporate des achats pour la France et l'étranger. Depuis 25 ans, elle dirige une société de conseil et met son expérience opérationnelle au service des TPE, PME et grands groupes en accompagnant au plus près les équipes dans leurs opérations à l'international.

SE PRÉPARER EFFICACEMENT

+33(0)1 40 73 34 44
Info@formatex.fr
www.formatex.fr