

ATELIER 4

Les outils de financement de votre entreprise

Elus référents:

Mme Patricia PAOLI PERARNAUD

Mr Younous VALLY





Présentation de l'IEDOM – Réunion



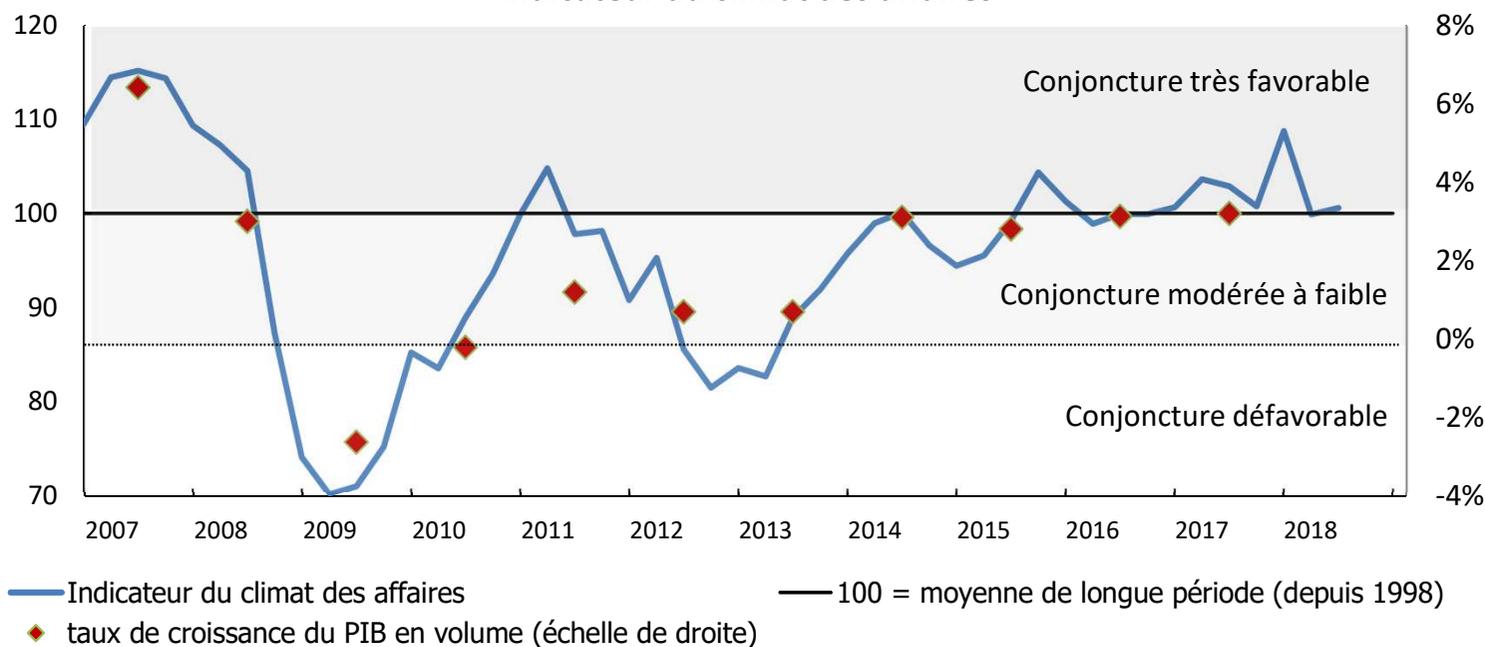
Le financement bancaire à La Réunion

Une dynamique positive dans un contexte économique favorable



La Réunion renoue avec une croissance économique soutenue et la confiance s'installe

Indicateur du climat des affaires

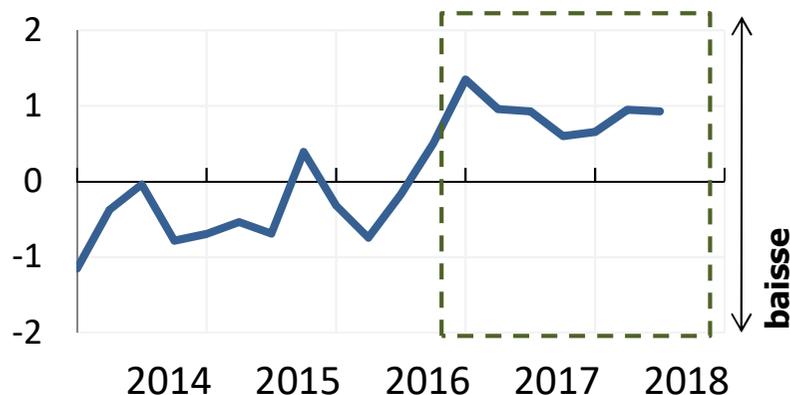


Source : IEDOM, Enquête de conjoncture



Une dynamique positive qui se confirme : prévisions d'investissement en hausse; créations d'entreprises aussi

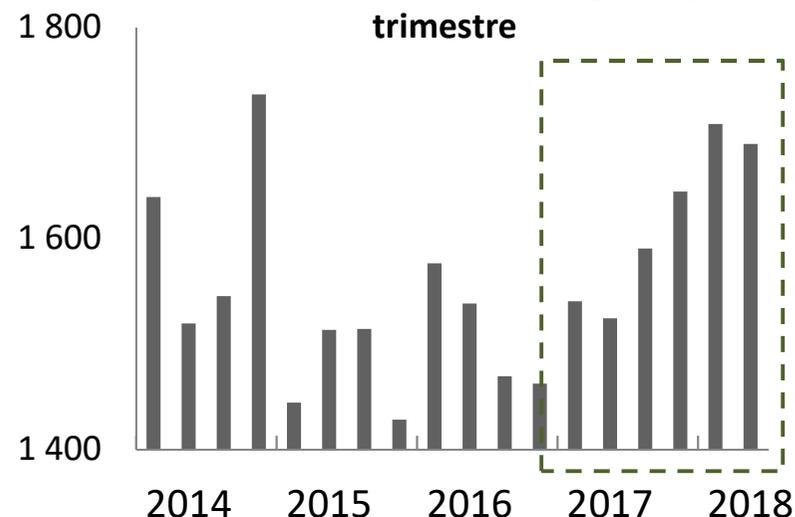
Anticipations d'investir dans les 12 mois



Source : IEDOM, Enquête auprès des chefs d'entreprises (solde d'opinion)

- ✓ Regain des intentions d'investir
- ✓ Une situation de trésorerie des SNF favorable : forte hausse des dépôts à vue

Nombre de créations d'entreprises par trimestre



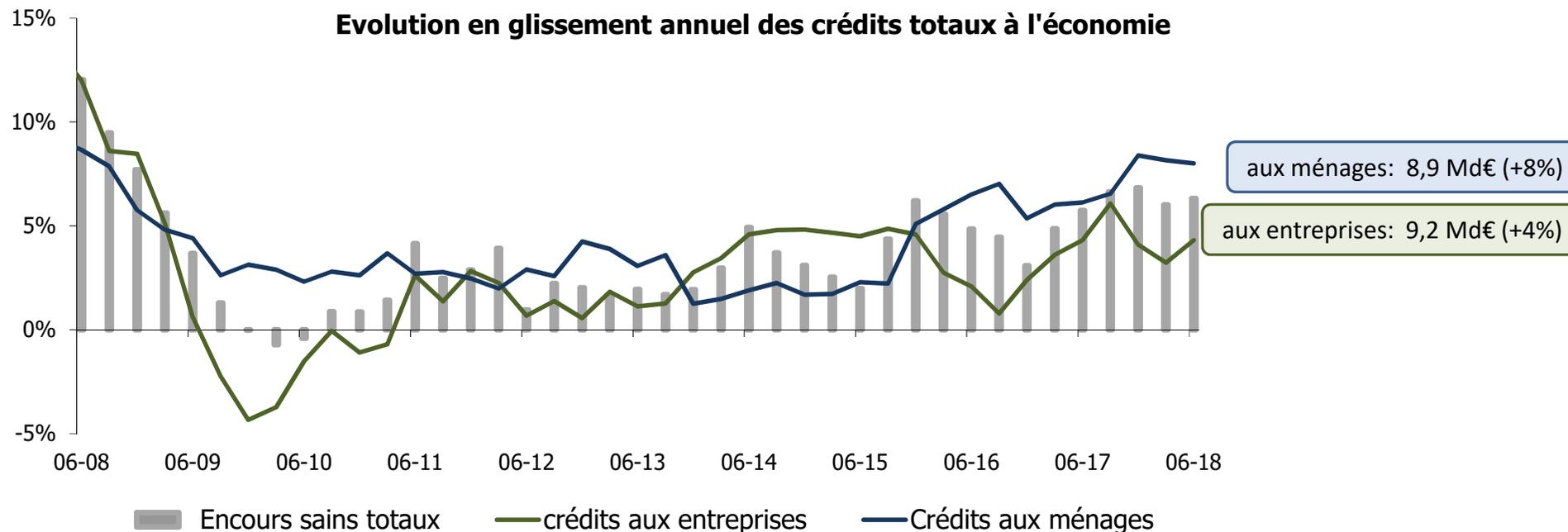
Données corrigées des variations saisonnières et des jours ouvrables

- ✓ 6200 créations d'entreprises en 2017: +3% de créations par rapport à 2016
- ✓ La hausse des créations se poursuit au 1^{er} semestre 2018: +5%



Le financement bancaire occupe un rôle central dans le développement de l'économie

- ✓ Les crédits à l'économie sont en nette augmentation
- ✓ 22 Md€ d'encours fin juin 2018; + 6% sur un an

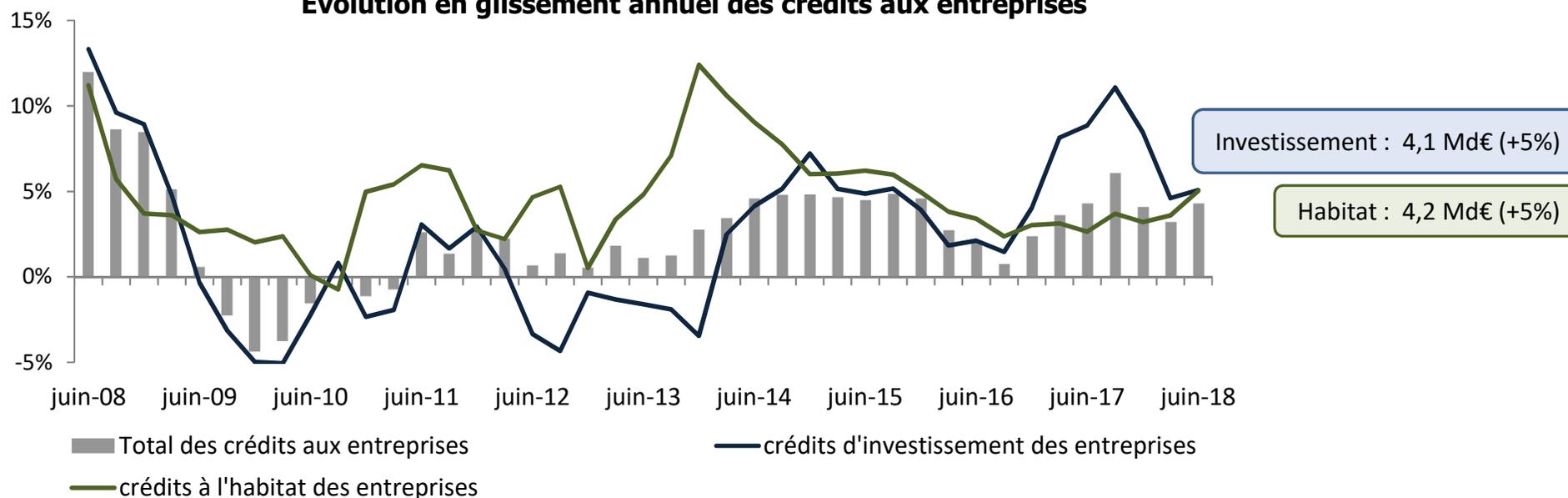


Source : IEDOM - Surfî



Le dynamisme retrouvé des crédits d'investissement des entreprises confirme le climat favorable

Evolution en glissement annuel des crédits aux entreprises

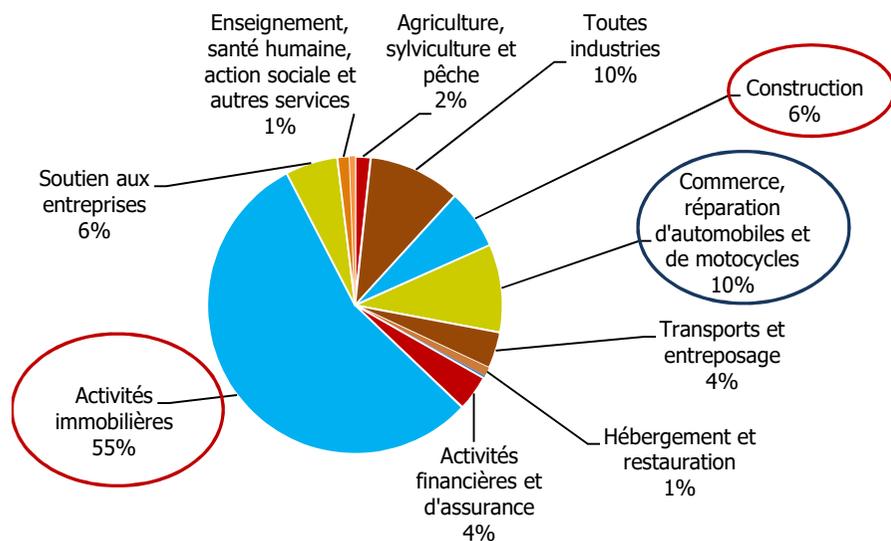


Source : IEDOM - Surfj



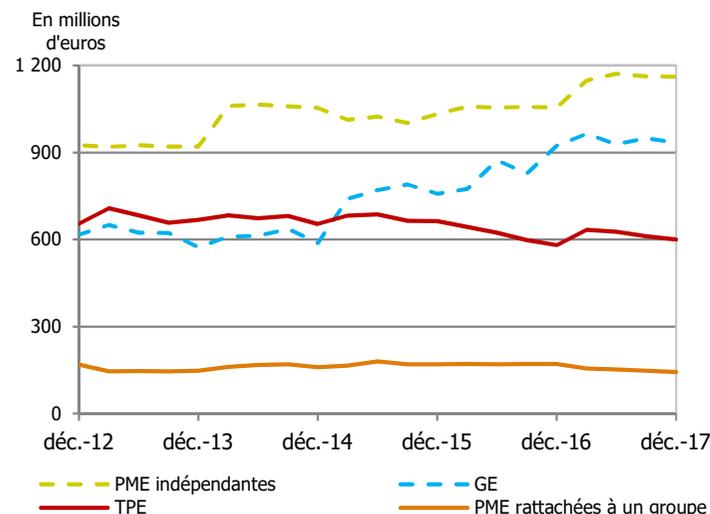
Caractéristiques des crédits aux entreprises: importance du secteur immobilier dans l'exposition des banques

Répartition des crédits totaux par secteur d'activité



Source: IEDOM - Service central des risques (SCR)

Hors activités immobilières et hors holdings : Évolution des crédits mobilisés par taille des entreprises,

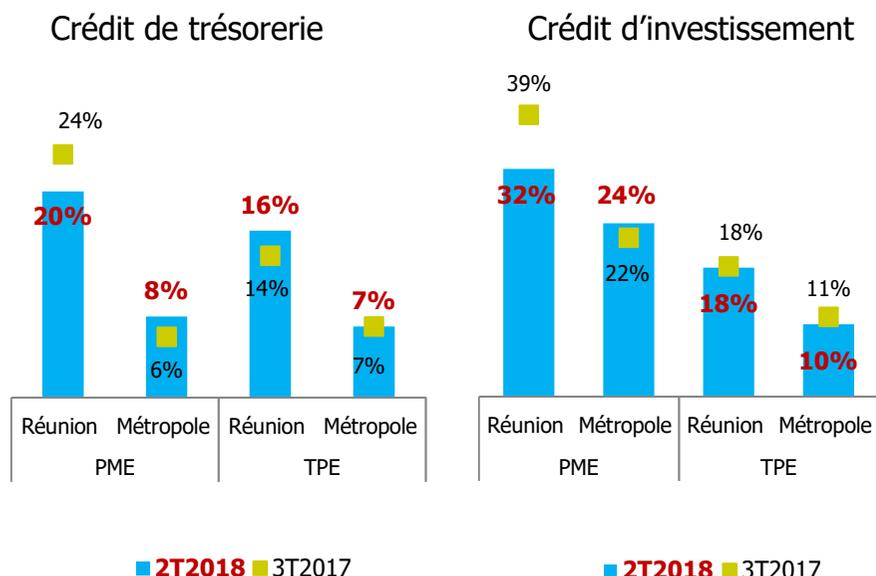


- Crédits aux TPE: +3,4% en 2017
- Crédits aux PME: +6,4% en 2017
- Crédits aux GE: +1,1% en 2017

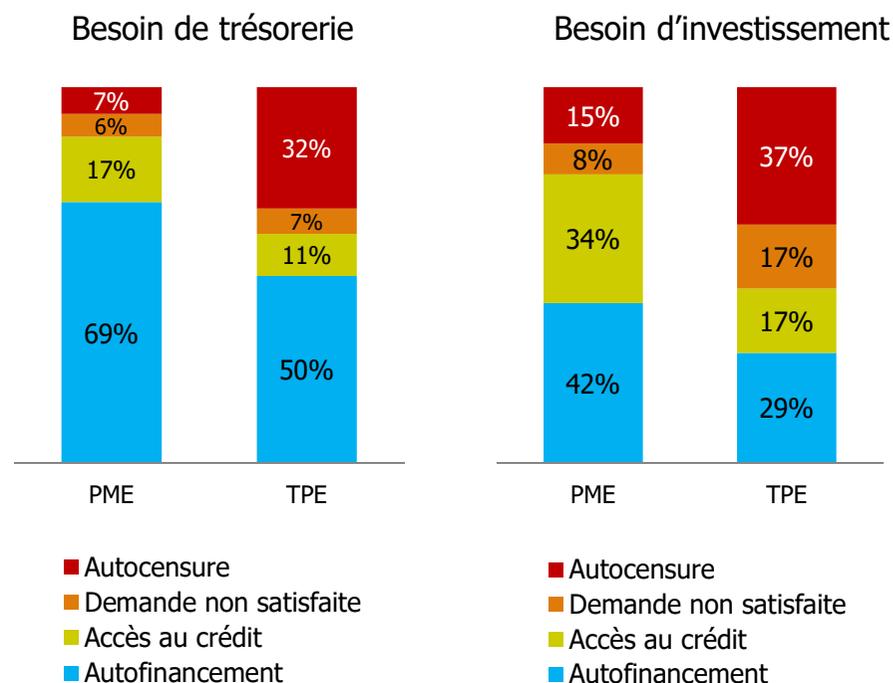


Résultats de l'enquête sur l'accès au crédit des PME/TPE

Entreprises ayant sollicité une banque pour un nouveau crédit



Réponse face à un besoin de financement



Source: IEDOM, enquête accès au crédit





**Vous êtes dirigeant(e)
d'une Très Petite Entreprise**

**MERCI DE VOTRE
ATTENTION !**



L'IEDOM vous met en contact
avec les réseaux professionnels
adaptés à vos attentes.



Notre rôle :

-  VOUS ACCUEILLIR
-  VOUS ÉCOUTER
-  VOUS COMPRENDRE
-  VOUS ORIENTER

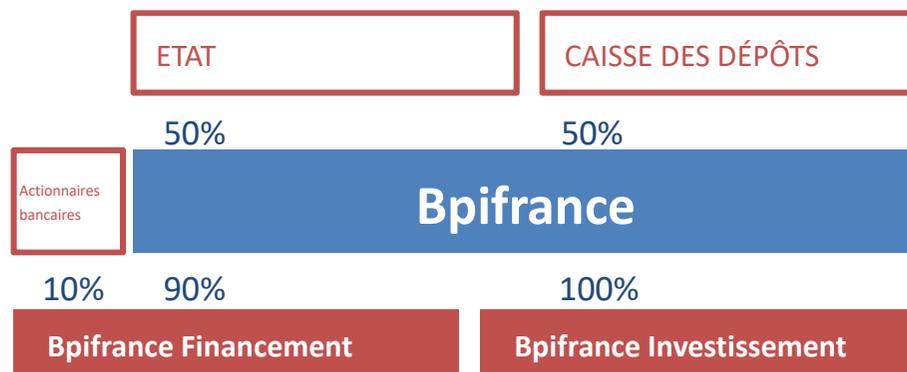
**Pour contacter
le correspondant TPE
de La Réunion**

Un numéro unique
02 62 90 71 00

Une adresse de messagerie
TPE974@iedom-reunion.fr



Bpifrance regroupe OSEO, CDC Entreprises, FSI et FSI Régions pour offrir des solutions de financement adaptées à chaque étape du développement des entreprises



Garantie Cofinancement Court terme



GARANTIE

Sont éligibles toutes les entreprises immatriculées en France Métropolitaine et dans les départements et collectivités d'Outre-Mer, respectant la définition européenne de la PME.

Bpifrance peut garantir tous les financements d'une durée supérieure à 2 ans, certains financements à court terme et les cautions sur marchés France.

Les quotités de garantie varient de 40% à 70% en fonction de la nature du risque. Elles sont plus élevées pendant les périodes les plus risquées de la vie de l'entreprise.

La commission de la garantie est prélevée en une seule fois, maximum 3 mois après le premier décaissement des fonds.

En plus des suretés usuelles en rapport avec l'objet du crédit, la banque s'interdit de prendre une hypothèque sur la résidence principale des personnes se portant caution, et limite les cautions personnelles à la moitié de l'encours du crédit.



LE COFINANCEMENT

Partage avec la place bancaire

Partage du financement d'un **même objet**

Partage du financement de deux objets différents **sur un même programme ou groupe de société**

Le prêt d'investissement
Le prêt de développement



COURT TERME

Avance de trésorerie pour financer les délais de règlement:
Des grands donneurs d'ordre publics et privés domestiques
Des acheteurs étrangers

Les modalités :

Cession des contrats écrits

Domiciliation des règlements chez Bpifrance

Quotité financée jusqu'à 100% du portefeuille des créances cédées

Durée : 1 an

Tarification : commission d'engagement, intérêts sur utilisation et frais de gestion (e-treso)





Région Réunion

PRÉSENTATION DES INSTRUMENTS FINANCIERS mis en œuvre au sein du POE FEDER 2014-2020

ASSISES DU COMMERCE

MAJ 02 octobre 2018



SOMMAIRE

1 – La place des IF au sein du POE FEDER Réunion 2014-2020

2 – La construction des Instruments Financiers

3 – Les résultats attendus

4 – L'agenda

5 – Schéma Global des Instruments Financiers

6 – Focus sur « I-RUN by BFC »



1 – Le POE FEDER Réunion 2014-2020

La compétitivité de l'économie réunionnaise

- Investir dans les leviers de croissance
- Améliorer l'accès aux TIC
- Améliorer la compétitivité des entreprises **37 %**

Les infrastructures d'échanges et d'ouverture

- Infrastructures routières et TCSP
- Port
- Aéroports **23 %**

La gestion durable des ressources et des risques

- Production d'ENR, efficacité énergétique et mobilité durable
- Prévention et gestion des risques,
- Gestion rationnelle des ressources en eau, biodiversité et déchets
- Valorisation du patrimoine **28 %**

Les infrastructures de services à la population

- Infrastructures sanitaires et sociales
- Revitalisation des villes et bourg
- Infrastructures éducation et formation **10 %**



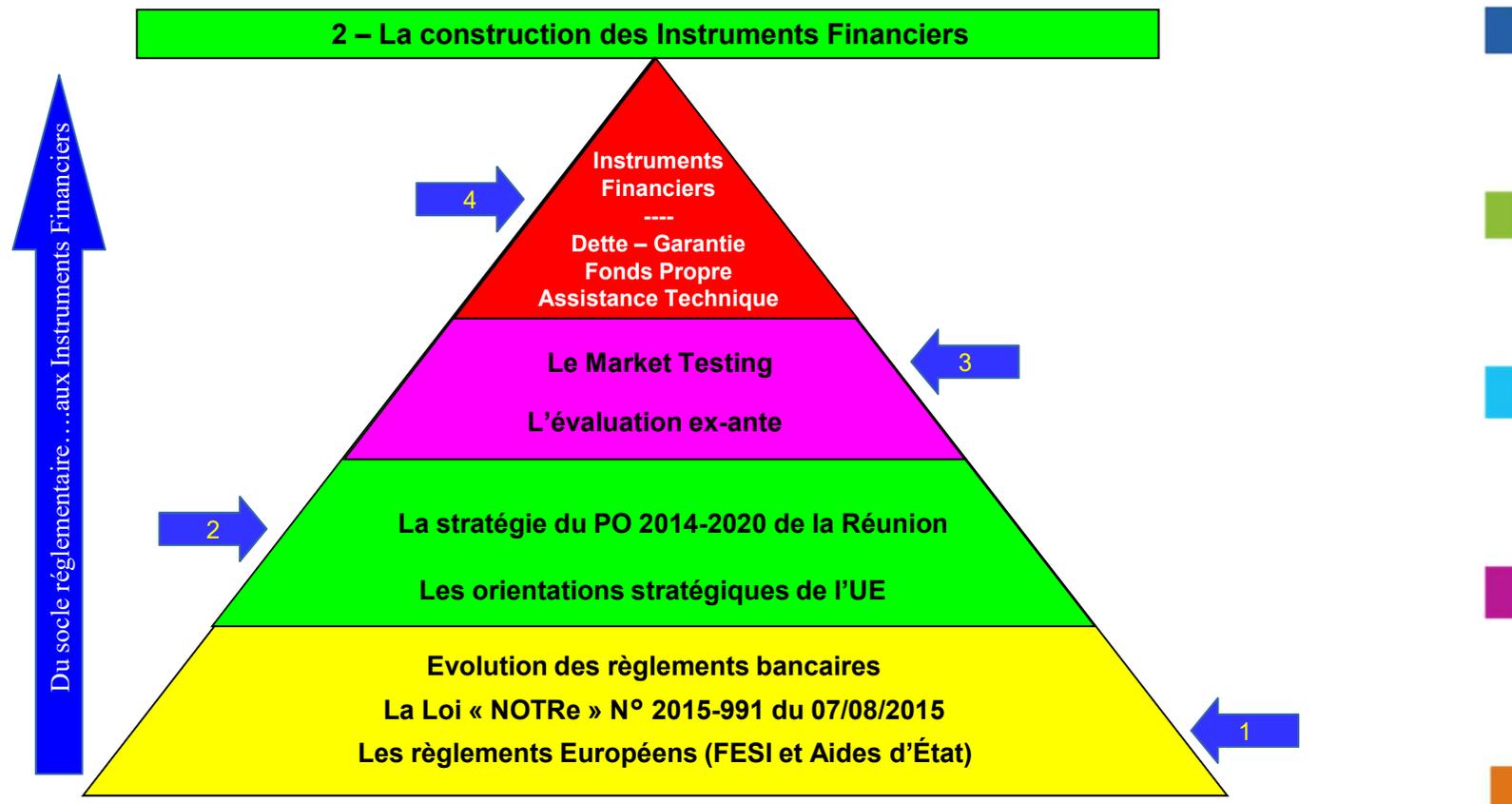
2 – La construction des instruments financiers

Répartition des Fonds IF au sein de l'OT3 après market testing

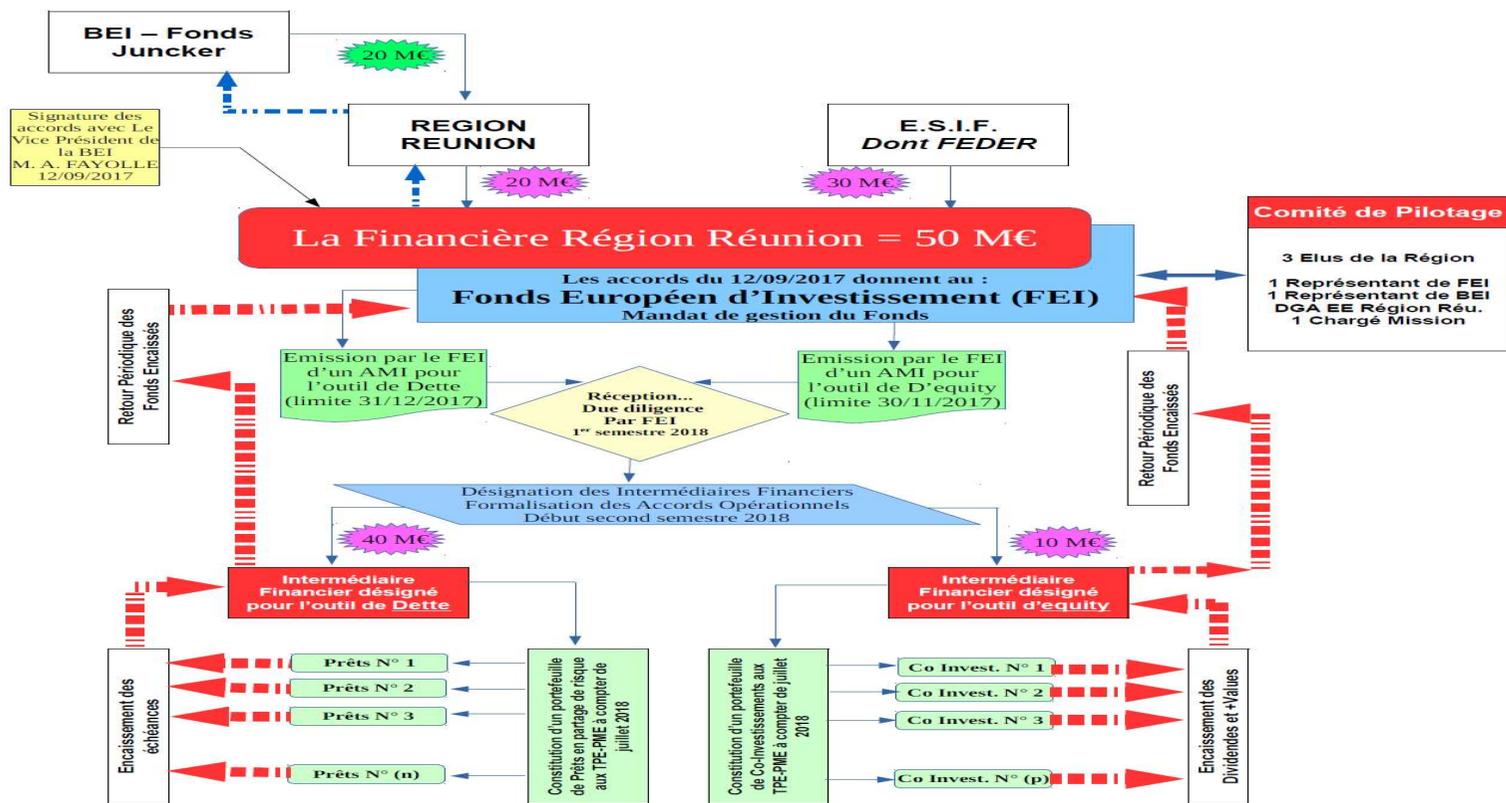
	FEDER	Fonds Propres	Total
(3a) Création	5 000 000 €	1 250 000 €	6 250 000 €
(3d) Développement	19 000 000 €	4 750 000 €	23 750 000 €
TOTAL	24 000 000 €	6 000 000 €	30 000 000 €

- Les conclusions de l'évaluation ex-ante ont été présentées et validées en octobre 2015 en Comité de Suivi.
- L'année 2016 et le premier trimestre 2017 ont été consacrés à l'identification, avec l'appui du FEI, du dispositif le plus approprié (Fonds de fonds).
- Les critères de sélection ont été présentés et validés en octobre 2017 en Comité de Suivi CNS.
- Le dossier final a été déposé et sera programmé en décembre 2017.





2 – La construction des Instruments Financiers



3 – Les résultats attendus

Nombre TPE-PME	2018	2019	2020	2021	2022	TOTAL
3a – Création FEDER+FP Région	20	28	37			85
3d – Développement FEDER+FP Région	77	107	140			324
Création & Développement Emprunt Région auprès de BEI/Juncker				170	61	231
TOTAL	97	135	177	170	61	640

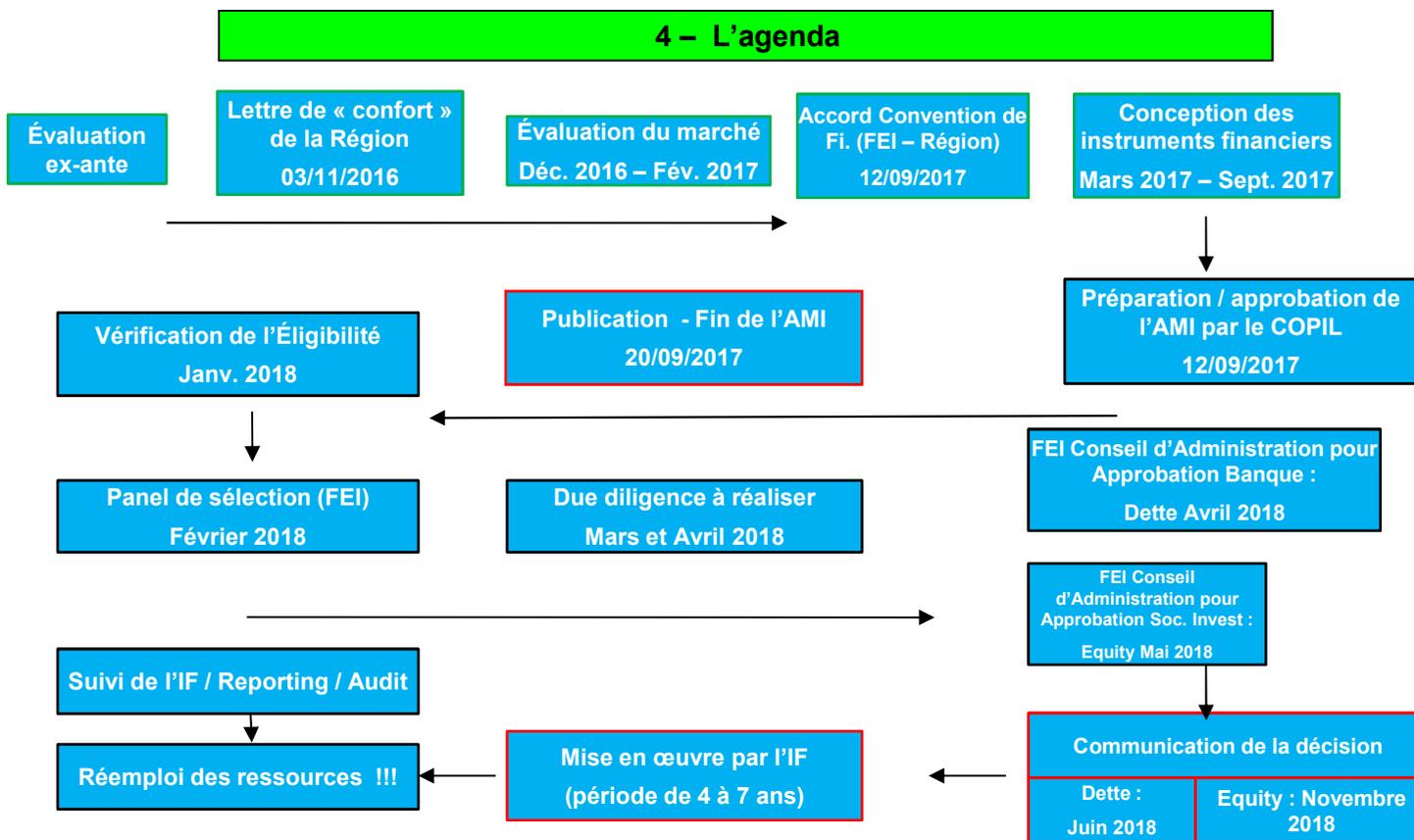
NB : les indicateurs reposent sur des ratios moyens de l'ordre de :

- 66 K€ / opération pour l'outil de dette
- 188 K€ / opération pour l'outil d'equity.





4 – L'agenda



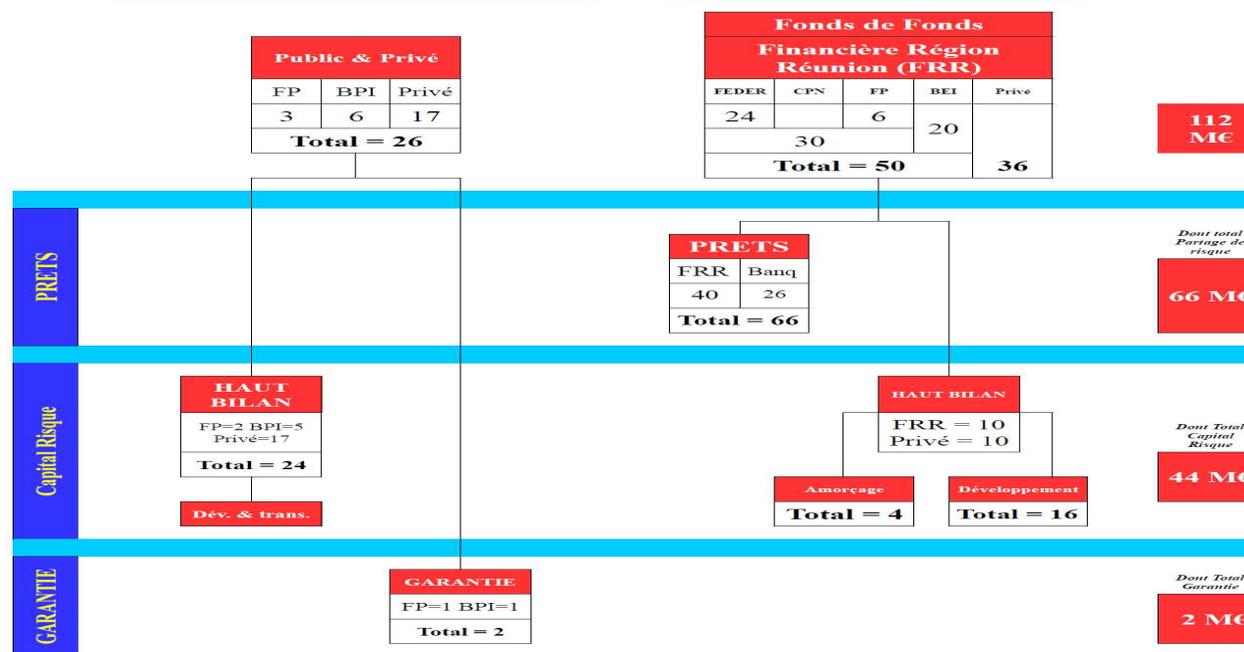


5 – Schéma Global des Instruments Financiers

LES INSTRUMENTS FINANCIERS MIS EN PLACE PAR LA RÉGION RÉUNION

SUR SES FONDS PROPRES ET PRIVES

SUR LES FONDS FEDER ET DE LA BEI



6 – Focus sur « I-RUN by BFC »



DEVELOPPONS ENSEMBLE L'ESPRIT D'EQUIPE





i-RUN by BFC

Une offre pensée pour les TPE et PME
de La Réunion





Une banque régionale
filiale de deux grands
Groupes internationaux.



Un partenariat
né d'un diagnostic partagé.



- La compétitivité industrielle, l'innovation et l'esprit d'entreprise sont les clefs de la relance économique.
- L'accès au crédit est compliqué pour les porteurs de projet.
- Des créateurs plus professionnels qu'avant la crise
- Une demande qui veut repartir.



- La vision d'une banque régionale ancrée dans le quotidien des acteurs économiques
- L'innovation, valeur cardinale du Groupe
- Une organisation fondée sur des synergies entre le réseau d'agences, un pôle d'expertise et un back office local

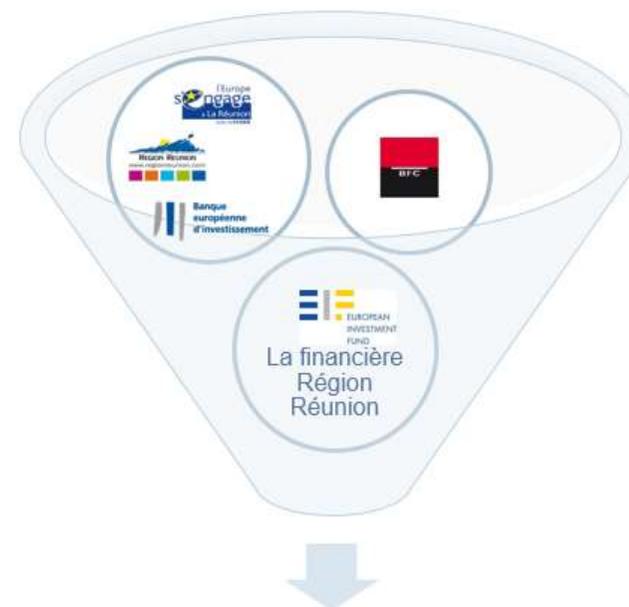


- Des commerciaux au cœur de l'activité économique de la Région.
- Une offre simple et percutante.
- Un dispositif favorisant l'amorçage et l'accélération des projets





Le PRSL, un instrument de
la Financière Région
Réunion.

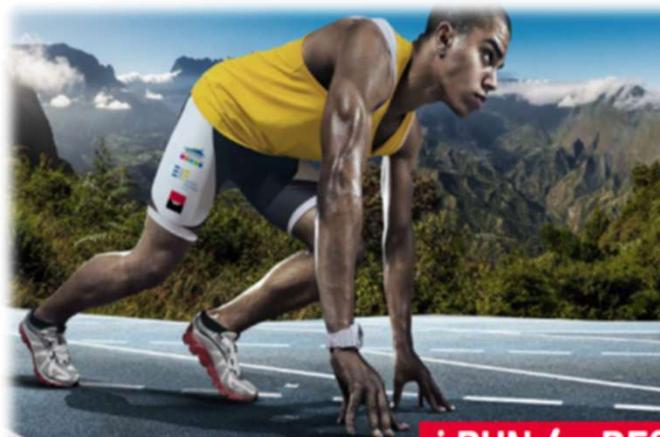


Soutenir 1 000 entreprises
62 MEUR de financement bancaire
100 MEUR d'investissement à La Réunion





Co financement et partage de risque
40% BFC OI – 60% aides d'état



i-RUN by BFC

i-RUN by BFC



Priorité aux petites et jeunes entreprises réunionnaises (< 7 ans)

- Un axe de développement cohérent avec nos valeurs régionales de proximité.

Cohérente



Un prêt à partir de 5 000 €

- Un produit accessible à tous les clients éligibles et disponible dans toutes nos agences.

Accessible



Un taux fixe décoté
Des frais de dossier remisés

- Des conditions très compétitives qui se démarquent de notre offre standard et de celles de nos concurrents.
- Un taux unique par pallier pour tous les projets

Compétitive



3 mois de différé

- Couvrant les besoins concrets, elle aide à constituer le fonds de roulement et assurer le plus sereinement possible la réalisation du projet.

Concrète



Un dispositif de garanties révisité

- Simple et rapide à mettre en œuvre.
- Pour les petits dossiers pas de garantie complémentaire

Simple



Taux attractifs,
parcours pragmatique.

1,25%



- Entre 2 et 5 ans
- 50% de réduction sur les frais de dossier
- 60% de garantie intégrée

1,50%



- Entre 5 et 10 ans
- 50% de réduction sur les frais de dossier
- 60% de garantie intégrée

1

2

3

4

Découverte du projet
Interlocuteur personnalisé

Vérification des critères
Etude et Analyse

Décision d'octroi

Contractualisation



Un catalyseur de croissance et un instrument atténuant les faiblesses propres aux activités naissantes.

Favoriser
l'émergence
de fleurons
économiques

Le financement des investissements productifs neufs et du fonds de roulement.

Rôle sociétal
Cohésion
Emploi
Innovation

Une offre qui s'adresse aussi aux commerçants.

Croissance
durable
Risques
maîtrisés







LE RENFORCEMENT DES FONDS PROPRES DES ENTREPRISES

ROLE D'ACCOMPAGNEMENT DES
ORGANISMES
DE GESTION AGREES





OGEA REUNION EN QUELQUES CHIFFRES

- 2018 : création de OGEA REUNION résultant de la fusion entre le CGAR (commerçants, artisans et agriculteurs) et l'AGAPLR (professions libérales) 2 OGA créés en 1978.
- 15 collaborateurs
- 5000 adhérents, essentiellement des TPE, représentant **1 300 000 000** chiffre d'affaires, dont **570** commerçants, **972** artisans et **3 053** professions libérales.
- 240 heures de formation





NOS MISSIONS ET SERVICES

- Prévention fiscale
- Accompagnement dans la gestion (dossier d'analyse et de gestion) et prévention des difficultés d'entreprise
- Formations
- Données comptables et financières sectorielle





FOCUS SUR LE RENFORCEMENT DES FONDS PROPRES DANS LES TPE

Constat : faiblesse des fonds propres dans les TPE

Définition des fonds propres

- Dans une entreprise individuelle : compte de l'exploitant
- Dans une société : capital, report à nouveau & réserves

.../...





Le cas des comptes courant d'associés
Monter sa société avec un capital de 1 euro
(ou un capital dérisoire) : le piège dans lequel
il ne faut pas tomber. Les conséquences :
perte des capitaux propres
Capitaux propres et capacité d'emprunt
Une solution pour renforcer ses fonds |
: la réévaluation des terrains et immeu





APICAP

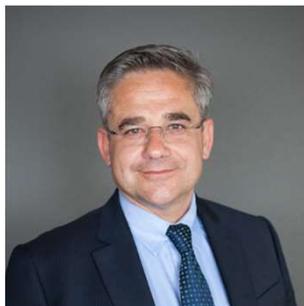
INVESTIS DANS L'AVENIR DES PME

Accompagnement en fonds propres,
Haut de bilan





Qui sommes nous ?



Alain Esnault
Directeur Général



Zaynah Amourani
Directrice Océan Indien



Véronique Denos
Chargée d'Affaires

Équipe d'investissement



Louis Renaudin
Associé Gérant



Frédéric Ruppli
Associé Gérant



Michael Azera
Directeur de Participations

Bernard Baret
Partner Real Estate



Patrick Lenoël
Partner Real Estate



Fabrice Crabié
Directeur de Participations



Jean-Pierre ROGER
Directeur Corse



Joseph Hermet
Chargé d'Affaires



Axel Pittier
Analyste Financier



2 practices : Private Equity & Real Estate

Société de gestion
indépendante spécialisée
dans le Private Equity
et le Real Estate

Qui accompagne depuis
17 ans les entrepreneurs,
les particuliers et les
investisseurs institutionnels



Équipe Capital Investissement

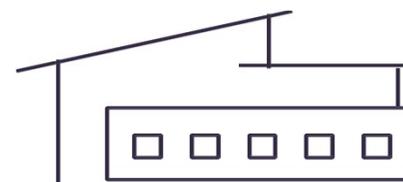
Equipe d'Associés dédiée :
Frédéric Ruppli et Louis Renaudin

Opérations cibles :
Capital-développement et LBO

Ticket d'investissement : Entre 0,3 et 10 M€

Position au capital :
Minoritaire actif & Majoritaire

Implantations géographiques fortes :
National



Équipe Immobilier

Equipe d'Associés dédiée :
Bernard Baret et Patrick Lenoël

Opérations cibles :

- HNWI : Promotion, marchands de biens
- Institutionnels : Immobilier de rendement tertiaire en zone euro, immobilier spécialisé en France

Ticket d'investissement : Entre 5 à +150 M€

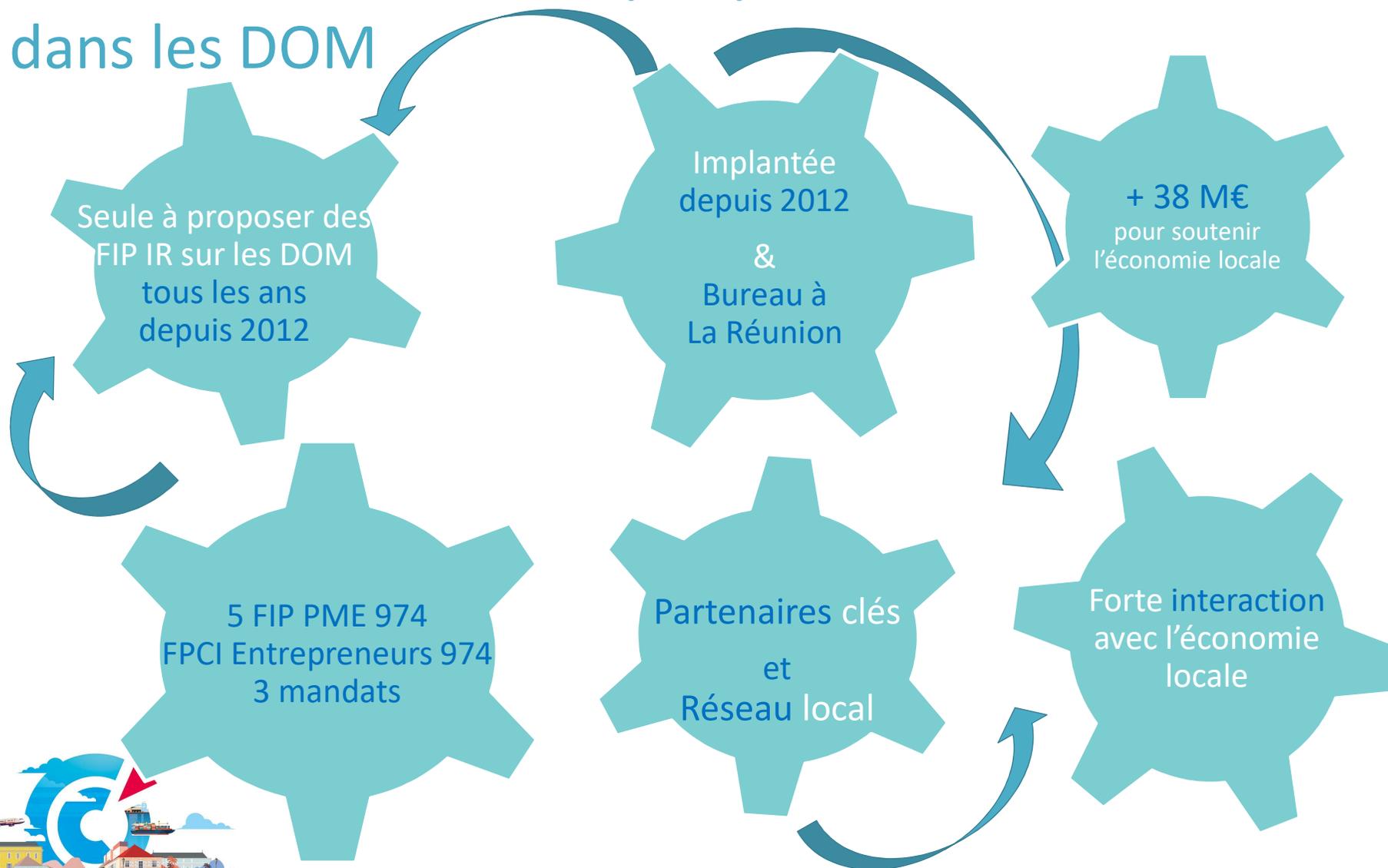
Position au capital : 100%

Implantations géographiques fortes :
France, Allemagne & Benelux





6 raisons d'investir avec Apicap dans l'Océan Indien et dans les DOM



RENFORCER LES FONDS PROPRES DES PME RÉUNIONNAISES

- Financement de croissance externe, transmission de PME
- Financement de développement industriel et commercial
- Financement pour la conquête de nouveaux marchés à l'International



Renforcement des fonds propres

Tableau Emploi-Ressources			
Emplois	en K€	Ressources	en K€
CAPEX	100	Fonds propres	20
BFR	40	Dirigeants	10
"BFR"	15	Fonds Apicap	10
Communication	10	Quasi-Fonds propres	30
Renforcement Equipe	15	Dettes bancaires	90
Total	140	Total	140



FIP PME 974 - N° 1 à N° 5

→ **38%*** De réduction d'IR pour tous

en contrepartie d'un risque de liquidité et de perte en capital ainsi qu'une durée de blocage des parts de 7 ans minimum et de 10 ans maximum (31/12/2027) sur décision sur décision de la société de gestion pour le FIP PME 974 N°5

→ **70%** Minimum en PME d'outre-mer

→ **30%** Maximum en gestion active

50% max
à La Réunion

20% min
dans les autres
territoires

Ticket d'investissement :
300 K€ à 1 M€

Capital
Amorçage

Capital
Risque

Capital
Développement



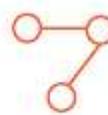
> l'énergie



> le tourisme



> l'agroalimentaire



> les télécommunications



> l'infrastructure
(second œuvre)



* La loi de finance pour 2018 modifie la règle de calcul de la réduction d'IR mais nécessite la parution d'un décret pour être applicable. À la date de la publication de cette présentation, le décret n'a pas été publié. En fonction du décret à paraître, la réduction d'impôt de 38% s'appliquera soit en totalité, soit au prorata du quota d'investissement qui sera de 70%. Le taux de réduction d'impôt sera donc soit 38%, soit 26,6%.

Notre impact sur la zone Océan Indien

L'IMPACT DE
NOTRE ACTION
À LA RÉUNION

16  **ENTREPRISES
ACCOMPAGNÉES**



719 EMPLOIS
soutenus, un des plus
importants employeurs
au niveau local



38 M€
dédiés à
l'économie
locale



**+338
EMPLOIS
CRÉÉS**



Un chiffre d'affaires
total de
79,4 M€

1^{er} investisseur privé à La Réunion
1^{er} fonds entrepreneurial réunionnais



Depuis
6 ans présents à
La Réunion



Le club Apicap 974
70 DIRIGEANTS
locaux réunis pour
contribuer à un échange
de savoir-faire entre pairs



Source : Apicap.

Évolutions prises en considération entre la date d'investissement initial et fin 2017. Les évolutions passées ne préjugent pas des évolutions futures. Elles ne sont pas constantes dans le temps et ne constituent pas un engagement.

Apicap – Les 3 points à retenir :

1. Un acteur de référence du Capital Investissement à visage humain
2. Un projet d'entrepreneurs au service des PME et des investisseurs
3. Des solutions pour accompagner les PME à tous les stades et moments clés de leur développement



Apicap
Océan Indien

45, rue Alexis de Villeneuve
97400 Saint-Denis, La Réunion

Tél. : 0262 97 96 09
zamourani@apicap.fr

Avertissement

Ce document n'est pas visé par l'Autorité des Marchés Financiers. Ces éléments sont fournis à titre indicatif et ne sauraient constituer en aucun cas une garantie de performance future et ne constituent ni une recommandation d'achat ou de vente, ni une incitation à l'investissement. La Société de Gestion décline toute Responsabilité quant à l'exactitude ou au caractère exhaustif des informations contenues dans ce document.

Les produits présentés dans cette rubrique sont des fonds professionnels de capital investissement (FPCI). Les FPCI sont des fonds non soumis à l'agrément de l'AMF, réservés aux investisseurs avertis tels que définis à l'Article 423-49 du Règlement général de l'AMF, acceptant les risques de perte en capital et les risques spécifiques liés à ce type d'investissement. Ce type de placement comporte une durée de blocage minimum.

Ce type de placement ne bénéficie d'aucune garantie ou protection et comporte un risque de perte en capital, limité à l'investissement initial, et une durée de blocage minimum. Les éléments statistiques et techniques ne préjugent pas de la performance de la ou des entreprises du fonds.





CCI Business Builder

La Force d'un réseau !





CCI Business Builder **aujourd'hui** en une phrase

Experts
Accompagnement **Envie**
Application
Business plan
Réussir
Financement



CCI Business Builder est une application-web pour construire son projet entrepreneurial en ligne.

Pour augmenter ses chances de réussir, il peut, en un clic et à
tout moment, demander de se faire accompagner par sa CCI





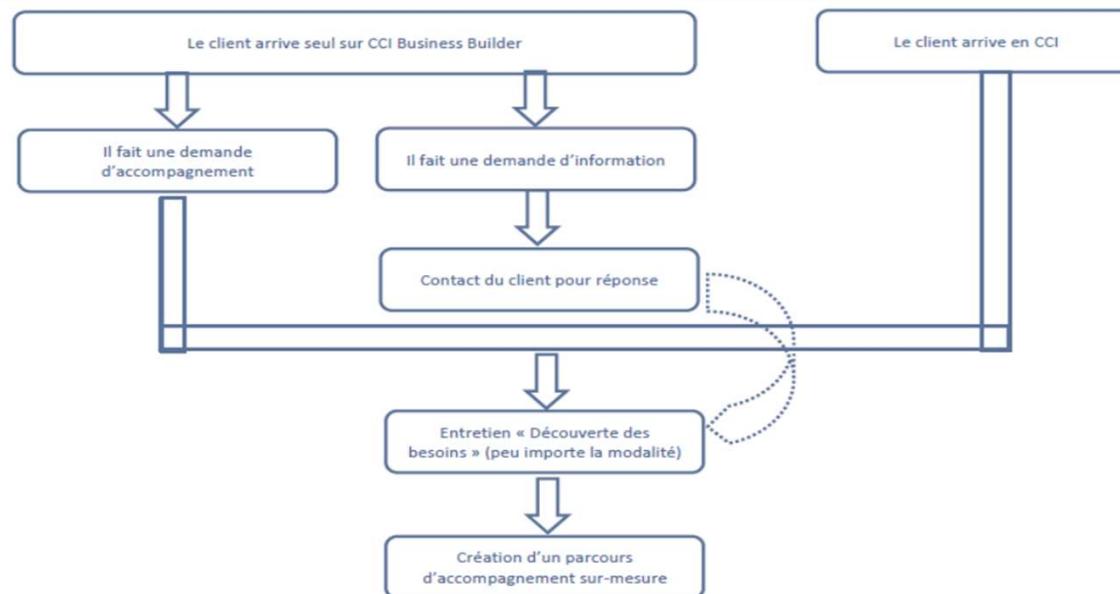
Pourquoi CCI Business Builder ?





Utiliser CCI Business Builder au quotidien

Schéma général



36



La cible

Les créateurs d'entreprise **connectés** (ou en capacité de l'être), **autonomes** (ou en capacité de l'être), **déterminés** à entreprendre.

Les créateurs qui cherchent un **cadre de travail** (quoi faire et comment).

Qu'ils soient :

Au stade de l'idée ou du projet

Clients actuels des CCI. Ils pourront bénéficier d'un moyen supplémentaire pour travailler sur leur projet (→ si le créateur passe par sa CCI « physique » pour se faire accompagner, le conseiller pourra lui ouvrir un compte dont l'accès se fera aux conditions de la CCI)

De nouveaux clients qui, privilégient le travail en ligne





Les points forts de CBB ?



Pour les clients

Le réseau des conseillers Entreprendre des CCI pour l'accompagnement et l'expertise

Une méthodologie, une pédagogie, un cadre de travail

Un outil collaboratif

De la personnalisation, de l'évolutivité





CCI Business Builder

**Connectez-vous !
Créez votre compte !
Réalisez votre projet !**





Les-aides.fr, le site d'information des CCI sur les aides aux entreprises



Le site d'information des cci sur les aides aux entreprises

- Les-aides.fr : un site unique pour identifier toutes les aides financières et les accompagnements destinés aux entreprises.
- Un moteur de recherche pour identifier les aides mobilisables par les entreprises, en fonction de leur secteur d'activité et de leur besoin.
- Une information complète et mise à jour en permanence.



Des parcours de recherche adaptés à tous les besoins de l'entreprise

Un questionnement adapté à chaque projet d'entreprise

Des fiches d'aides opérationnelles, pour comprendre l'utilité du dispositif pour l'entreprise.



Développement et croissance (2/4)

Précisions à apporter à la thématique du projet

Dans quelle phase de développement se trouve votre entreprise ?

- En phase d'étude et de réflexion stratégique.
- En phase de prospection et de développement commercial.
- En phase de croissance de l'activité.
- En phase d'investissement matériel.

Abandonner 24 dispositifs d'aide répondent à votre recherche | Précédent Suivant

Aide aux investissements pour la création et le développement des entreprises - Volet industrie Artisanat
CONSEIL REGIONAL DE LA REUNION

Objet

- Cette aide vise d'une part à augmenter le nombre de création d'entreprises nouvelles dans le secteur de l'artisanat et de l'industrie y compris de l'agro-nutrition et à densifier et à pérenniser le tissu économique local. Et d'autre part à réduire le coût du capital de l'entreprise afin d'offrir un facteur favorable en matière d'investissement matériels et immatériels en vue de conforter sa position concurrentielle, voire d'augmenter ses parts de marchés et lui permettre in fine de créer de nouveaux emplois.
- Ces aides concernent :
 - la création d'établissement,
 - l'extension d'établissement,
 - la diversification de la production d'un établissement.
- Les dépenses retenues sont les suivantes
 - les investissements matériels neufs et amortissables directement liés au projet (machines, outils spéciaux, robots, silos, ...),
 - les dépenses immatérielles (études, conseil, honoraires, ...) ou si elles sont directement associées au programme d'investissement,
 - les moyens de mise en œuvre des produits chez le client (moyens de dosage et de stockage de produits liquides ou pulvérisés chez le client ...),
 - les frais d'acheminement,
 - les frais d'installation des matériels et logiciels,
 - les frais externes commerciaux ou de design liés aux nouveaux produits envisagés,
 - le développement de solutions de e-commerce en vue de favoriser la vente en ligne de produits, si elle s'intègre dans le projet d'investissement,
 - la communication liée à l'intervention du POE FEDER,
 - à titre accessoire et dans la limite de 50% de l'assiette, (hangar, atelier, travaux d'aménagement et d'agencement des locaux directement liés au projet d'investissement (cloisons, installation électrique, carrelage incliné dans l'agroalimentaire ...), ainsi que les frais de formation à l'exploitation des nouveaux investissements.
- L'aide est mobilisable jusqu'au 31 décembre 2020.

Montants

- L'aide se fait sous la forme d'une subvention qui varie selon la nature projet, le Programme est cofinancé par le Fonds Européen de Développement Régional (FEDER).

Bénéficiaires



ACCOMPAGNEMENT PAR LA CCI REUNION

- Les entreprises peuvent demander à être accompagnées dans leurs demandes d'aide ou leur besoin de financement.
- Le formulaire de contact intégré au site Les-aides.fr permet aux entreprises d'entrer en contact directement avec les conseillers de la CCI.

Retour à la liste

Nouvelle recherche

Enregistrer le dispositif

Besoin d'un conseil ?

Aide aux investissements pour la création et le développement des entreprises - Volet industrie Artisanat

CONSEIL REGIONAL DE LA REUNION

Objet

• Cette aide vise d'une part à augmenter le nombre de création d'entreprises nouvelles dans le secteur de l'artisanat et de l'industrie y compris de l'agro-nutrition et à pérenniser le tissu économique local. Et d'autre part à réduire le coût du capital de l'entreprise afin d'offrir un facteur favorable en matière d'investissement matériels et immatériels en vue de conforter sa position concurrentielle, voire d'augmenter ses parts de marchés et lui permettre in fine de créer de nouveaux emplois.

Besoin d'un conseil : contactez votre CCI

Votre CCI
CCI Réunion - 5 bis rue de Paris - CS 31023 - 97404 SAINT-DENIS CEDEX
Tél. : +33 (0)2 62 94 20 00 - Fax : +33 (0)2 62 94 22 90 - <http://www.reunion.cci.fr>

Vos coordonnées (téléphone et/ou adresse postale)

Votre message

Bonjour,

Pouvez-vous me renseigner sur ce dispositif d'aide ?

Envoyer Annuler



Les-aides.fr à la Réunion en quelques chiffres

En 2017 :

- 6 500 recherches d'aides réalisées,
- 15 000 fiches d'aides consultées.

A début juillet 2018 :

- 1 300 aides mobilisables par les entreprises réunionnaises, toutes thématiques de besoin confondues.





ECHANGES AVEC LA SALLE





MERCI DE VOTRE PARTICIPATION

